

Layher, sektörde 75.yılıni kutluyor

“Sektörümüzün tüm paydaşlarının, bu içinden geçtiğimiz süreci, her şeyden önce sağlıklı atlatmasını diliyorum. Bizim Layher olarak sektöre taahhüdümüz, mevcut hizmet alanlarındaki kalitenin daha da artırılması, yeni hizmet alanlarının da dünyanın en etkin ve sofistike iskele markası ile tanıştırılması olacaktır.”

Layher Türkiye; genç, uzman ve işine tutku ile yaklaşan kadroları ile iskele kullanıcılarının ve uygulayıcılarının “daha fazla olanak” felsefesini işlerine adapte etmesi için durmadan çalışıyor ve kısa sürede geldiği noktanın endüstri ve kendisi için yeterli olmadığının farkında olarak, bayrağı daha da ileri taşımayı hedefliyor.

2011 yılında Türkiye’de başladığı yolculuğuna pek çok başarı sığdıran firma, hali hazırda iskele endüstrisinin de birçok paydaşına öncülük etmekte.

Layher Türkiye Genel Müdürü Tevfik Ceran ile keyifli bir söyleşi yaptık. Merak ettiğimiz bir çok konu hakkında bizleri bilgilendiren Ceran, önümüzdeki dönem için öngörülerini de bizlerle paylaştı.

Sektördeki gelişmeleri şirketiniz adına nasıl değerlendiriyorsunuz?

Kalıp ve iskele sistemleri, Türkiye’de inşaat sektörüne paralel olarak, son dönemde büyük bir atılım yaptı. Güvenlikli sistemlerin ve şartnamelerin gittikçe kabul görmesi ve yaygınlaşması, sektöre büyük bir ivmelenme sağladı. Layher olarak, sektördeki birçok paydaşımızdan bizi ayıran yönlerden biri, sadece sistem iskele konusunda üretim, satış ve pazarlama faaliyetleri yürütüyor olmamız. Bu sene 75. kuruluş yılımızı kutluyoruz. Malum pandemi koşullarından dolayı, istediğimiz coşku ve etkinlik gücü ile kutlayamasa da, 75 yıllık sistem iskele bilgi, tecrübe ve kalitesini sektörün tüm alanlarında yaygınlaştırmaya devam etmek istiyoruz. Türkiye pazarında büyük inşaat projelerinin çoğunun tamamlanmış olması, tüm sektör oyuncularını belirli projelerde yer ve pay almaya zorluyor. Biz Layher olarak, endüstriyel tesislerdeki

etkinliğimizin yanı sıra, ülkemizdeki prestijli inşaat projelerinde de yer almanın sevincini yaşıyoruz. Son dönemde hepimizi ve sektörümüzü derinden etkileyen pandemi koşullarına rağmen, gerek endüstriyel alanlarda gerekse inşaat sektöründe artan kalite ve hız beklentisinin, sistem iskele üzerine çalışan firmalara olumlu yansıtacağını düşünüyorum. Layher olarak, iskele sektöründe değişime ve gelişime öncülük etmeye devam ediyor olacağız.

Pazarlama ve finans noktasında şu an sektörün üzerinizdeki en büyük baskı sizce ne? Bu noktada ne gibi tedbirler alınabilir?

Bir süredir tüm dünyayı etkisi altına alan pandemi süreci ile adeta tüm ülkeler, toplumlar ve şirketler bir sınavdan geçiyorlar. Hepimiz için yeni bu süreçte, tüm dikkatimizi ve önceliğimizi, çalışanlarımızın sağlığını korumak üzerine yoğunlaştırdık. Süreci de, bu anlamda başarı ile yönettik. Yaptığımız her faaliyet, birebir iş ortaklarımız ile temas halinde olduğumuz süreçlerden oluşuyordu; yeni normalde bunu farklı şekillerde yapmayı keşfettik. Tabi ki bu tüm süreçlerin gözden geçirilmesini ve farklı, efektif yaklaşımların geliştirilmesini gerektiriyordu ve teknolojik alt yapıyla birçok problemin üstesinden



Layher Türkiye Genel Müdürü Tevfik Ceran

gelebildik. Alışamadığımız tek şey, iş ortaklarımızı eski tempomuzla ziyaret edememek. Bu durumun da zamanla değişeceğini umuyorum. Elbette tüm bu süreçlerin, şirketler üzerinde mali baskıları da oldu, bunun yansımalarını da hepimiz yaşadık. Devletin ilgili kuruluşlarının aldığı tedbirleri yakından takip ettik, etmeye de devam ediyoruz. Bu konuda, sektörel ihtiyaçların giderilmesi için üyesi olduğumuz Iskele Kalıp Sanayicileri Derneği aracılığı ile devlet kuruluşlarından taleplerimiz oldu. Tüm bunların dışında, kendi paydaşlarımıza daha yakın durmaya, ihtiyaçlarını daha dikkatli dinlemeye özen gösterdik.

Yeni yıl yaklaşırken önümüzdeki süreç için ne gibi değişimler ön görüyorsunuz?

Aslında değişimi bugün yaşamaya başladık. Yeni iş yapma şekilleri, bazı işletmelerde ve modellerde geri dönüşü zor şekilde yerleşti. Birçok işletme, zorunlu olarak uyguladığı çalışma modellerini, yeni iş modeline evirdi. Ayak uydurmak zorundayız. Ayrıca sektörümüzdeki teknolojik gelişmeler, çok daha hızlı ve talepkar olarak hayatımıza girdi. Özellikle dijitalleşme tarafındaki gelişmeleri çok önemsiyorum. Şirket olarak bir süredir neredeyse her projemizde iş ortaklarımıza bu hizmeti götürüyoruz. Partner şirketlerimizin neredeyse tamamında, Layher Türkiye organizasyonundaki dijital altyapıyı kurmaya, bu yolla farklılaşmaya çalışıyoruz. Bu konuda da hatırı sayılır bir yol almış durumdayız. Ben, bu anlamda geleceğin, bugün hali hazırda kapıda olduğunu düşünüyorum.

Şu an yeni ürün ya da yeni bir hizmet modeli üzerine çalışmalarınız var mı?

Layher, sadece dünyanın en büyük

hip çelik platformlarda %10 daha hafif malzemeye ulaştık. Böylece Allround ürün grubumuzun tüm ana kalemlelerinde LW ürünlerimizi kullanarak, sistem iskele kurulumlarında önemli bir hafif malzeme avantajı sağlıyoruz.

Son geliştirdiğimiz ve lansmanını yaptığımız diğer bir yeni ürünümüz de Aluflex Beam. Alt yüzey erişimi, döşeme erişimleri ve konsol erişimi için iskele konseptine yeni bir boyut katacak olan bu sistem, önceki kafes kirişlerin geleneksel iskele yöntemleriyle zaman alan montajına göre birçok avantaja sahip. Geçmişte, aski iskele ve konsol uygulamaları gerektiren bölgelerde, çalışma alanı ve yaya geçit tipi iskele yapılarının inşası, zaman alan kurulum gerektiren bir dizi ağır çelik kafes kirişinin yapıya bağlanması, desteklenmesi ve yatay bağlantıları için başka malzemelerin kullanılmasını gerektirmekteydi. Yüksek taşıma kapasiteli Alüminyum FlexBeam; yüzey iskelesinin, hem asılı hem de dikey olarak verimli bir şekilde monte edilmesini sağlıyor. FlexBeam, Layher Allround sistem bileşenleriyle tamamen uyumlu olacak şekilde tasarlandı. 280 mm yüksekliğe sahip alüminyum dikkörtgen

geliştirecek ve Layher’in ürün geliştirme konusunda devam eden taahhüdünün net bir kanıtı olacaktır.

Son olarak eklemek istedikleriniz?

Sektörümüzün tüm paydaşlarının, bu içinden geçtiğimiz süreci, her şeyden önce sağlıklı atlatmasını diliyorum. Bizim Layher olarak sektöre taahhüdümüz, mevcut hizmet alanlarındaki



kalitenin daha da artırılması, yeni hizmet alanlarının da dünyanın en et-



sistem iskele üreticisi değil, aynı zamanda sektörde yeniliklerin de öncüsü. Hali hazırda Lightweight (LW) ürün gamımıza, en son LW platformlarımızı ekledik. Daha fazla dayanıma sahip platform sistemlerimizi, artık daha hafif olarak sunabiliyoruz. Bu da, gerek kurulumda gerekse de nakliyede son kullanıcıya büyük fayda sağlıyor. Daha fazla dayanıma sa-

kutu profilden oluşan FlexBeam taşıma kapasitesi, çelik 450 kafes kirişe oranla yüzde 40 daha fazla. Tüm Layher Allround sistemleriyle uyumlu olan bu yeni ürün, betona sabitlenme olanağı da sağlayan yardımcı parçalarıyla pek çok farklı alanda çözüm sunabiliyor. Ürün gamımıza yapılan bu en son ekleme, müşterilerimizin yaratıcılığını ve kabiliyetini daha da

kin ve sofistike iskele markası ile tanıştırılması olacaktır. Zorlukların nispeten azalacağını umduğumuz yeni dönemde, İzmit ve İzmir depolarımıza ilave olarak, Ankara depomuzu da açacağımızı iş ortaklarımıza iletmek isterim. Yeni yıl ile birlikte, Türkiye’deki üçüncü depomuzla iş ortaklarımıza ve işlerine daha da yakın olmaya devam edeceğiz.